

Psychologia inwestowania. Wydanie IV

John R. Nofsinger

SPIS TREŚCI

Przedmowa

Rozdział 1. Psychologia i finanse

Finanse w ujęciu tradycyjnym i behawioralnym

Prognozowanie

Behawioryzm w finansach

Źródła błędnych decyzji

Wpływ efektów psychologicznych na stan posiadania

W dalszej części książki

Rozdział 2. Nadmierna pewność siebie

W jaki sposób nadmierna pewność siebie wpływa na decyzje

inwestorskie?

Nadmierna pewność siebie a ryzyko

Iluzoryczna wiedza

Księgarnia Maklerska.pl, ul. Nowe Osiedle 22/7, 62-041 Puszczykowo

e-mail: ksiegarnia@maklerska.pl, tel. 513 160 320

www.maklerska.pl

Iluzoryczna kontrola

Handel online

Rozdział 3. Duma i wstyd

Efekt predyspozycji

Efekt predyspozycji a stan posiadania

Analiza zachowań unikania wstydu i poszukiwania dumy

Zbyt wczesne zamykanie pozycji zyskowych i zbyt długie utrzymywanie przynoszących straty

Efekt predyspozycji a informacje

Punkt odniesienia

Czy efekt predyspozycji może mieć wpływ na rynek?

Efekt predyspozycji a doświadczenie inwestora

Podsumowanie

Rozdział 4. Postrzeganie ryzyka

Efekt "gry na koszt firmy"

Efekt "awersji do ryzyka" (lub "ukąszenia węża")

Efekt "wychodzenia na swoje"

Wpływ na inwestorów

Efekt posiadania (lub efekt przywiązania do status quo)



Postrzeganie ryzyka inwestycyjnego

Pamięć a podejmowanie decyzji

Dysonans poznawczy

Podsumowanie

Rozdział 5. Kontekst decyzyjny

Kontekst a wybór

Kontekst a inwestowanie

Tryby myślenia a proces decyzyjny

Identyfikacja trybów myślenia

Kontekst ryzyka a tryby myślenia

Kontekst a decyzje emerytalne

Podsumowanie

Rozdział 6. Mentalne księgowanie

Mentalne budżetowanie

Efekt utopionych kosztów

Efekt ekonomiczny

Mentalne księgowanie a inwestowanie

Rozdział 7. Tworzenie portfela

Nowoczesna teoria portfelowa

Mentalne księgowanie a portfele

Świadomość ryzyka

Budowanie behawioralnych portfeli

Naiwna dywersyfikacja

Rozdział 8. Reprezentatywność i rozpoznawalność

Reprezentatywność

Reprezentatywność a inwestowanie

Rozpoznawalność

Inwestycje w akcje znane

Problemy wynikające z inwestowania w akcje znane

Łączny efekt przywiązania do znanego i reprezentatywnego

Rozdział 9. Interakcje społeczne a inwestowanie

Wymienianie informacji

Otoczenie społeczne

Kluby inwestorskie

Media

Szybkość nie jest najważniejsza

Efekt tłumy

Myślenie krótkoterminowe

Rozdział 10. Emocje a decyzje inwestycyjne

Odczucia a decyzje

Odczucia a finanse

Sentyment

Bańki cenowe

Inwestycyjny dreszczyk emocji

Podsumowanie

Rozdział 11. Samokontrola i podejmowanie decyzji

Przeciwstawienie podejścia krótko- i długoterminowego

Samokontrola

Oszczędzanie a samokontrola

Plany emerytalne 401(k) i IRA (Individual Retirement Account)

Samokontrola a dywidenda

Przewyciężanie skłonności psychiki

Dodatkowe zasady do przestrzegania

Wykorzystywanie skłonności psychiki

Źródła

Skorowidz